

EMILIE MICHAUD

Commerciale / Vente

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Commerciale terrain

Entreprise commerciale | 2020 – 2024

- Prospection et développement d'un portefeuille clients
- Négociation des offres et conclusion des ventes
- Suivi des performances et reporting commercial

FORMATION

BTS Négociation et Digitalisation

2020

- Techniques de vente et relation client
- Stratégie commerciale et négociation

CONTACT

06 00 00 00 00

email@email.com

France

PROFIL

Professionnelle de la vente orientée résultats, dotée d'un excellent sens du relationnel, spécialisée dans la prospection et la fidélisation client.

COMPÉTENCES CLÉS

- Prospection commerciale
- Négociation et closing
- Relation et fidélisation client
- Suivi des objectifs
- Utilisation d'outils CRM