

Modèle de CV ATS universel

PROFIL

Prénom NOM

INTITULÉ DU POSTE

nom.prenom@mail.fr | 06 06 06 06 06 | linkedin/prenom-nom

Directeur Commercial avec 15 ans d'expérience dans le développement stratégique et la gestion des équipes commerciales. Expert en croissance des revenus et négociation à haut niveau.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Directeur Commercial – DIOR, Paris, France | 20XX – 20XX

- Pilotage d'une équipe de 50 commerciaux sur tout le territoire national.
- Mise en place d'une stratégie ayant augmenté le chiffre d'affaires de 25 % en 3 ans.
- Collaboration étroite avec les équipes marketing pour les lancements de produits.

Responsable Grands Comptes – Procter & Gamble, Genève, Suisse | 20XX – 20XX

- Gestion d'un portefeuille clients représentant 150 M€ de CA.
- Négociations commerciales complexes avec de grandes enseignes.
- Augmentation de la satisfaction client de 15 %.

Manager Commercial – Nestlé Waters, Issy-les-Moulineaux, France | 20XX – 20XX

- Coordination des équipes commerciales pour assurer la croissance des ventes.
- Lancement de produits premium sur de nouveaux marchés.
- 110 % des objectifs annuels atteints.

FORMATION

MBA, HEC, Paris, France | 20XX – 20XX

Spécialisation : Stratégie commerciale et marketing.

Master en Management, ESSEC Business School, Cergy, France | 20XX – 20XX

Spécialisation : Business International et gestion des ventes.

COMPÉTENCES

Stratégie commerciale, management d'équipe, négociation, analyse de données, techniques de vente, développement de partenariats stratégiques, optimisation des processus de vente.

LANGUES

Français : langue maternelle

Anglais : courant (TOEIC 945/990)

Espagnol : intermédiaire avancé (B2)