

# Prénom NOM

## INTITULÉ DU POSTE

nom.prenom@mail.fr | 06 06 06 06 06 | linkedin/prenom-nom

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Directeur Commercial – DIOR, Paris, France | 20XX – 20XX

- Pilotage d'équipe (50 commerciaux)
- Déploiement de stratégie commerciale nationale
- Croissance du chiffre d'affaires : +25 % en 3 ans

Responsable Grands Comptes – Procter & Gamble, Genève, Suisse | 20XX – 20XX

- Gestion portefeuille clients : 150 M€ CA
- Négociations grands comptes internationales
- Amélioration satisfaction client : +15 %

Manager Commercial – Nestlé Waters, Issy-les-Moulineaux | 20XX – 20XX

- Coordination équipes commerciales multi-sites
- Lancement de gammes premium sur nouveaux marchés
- Objectifs annuels atteints : 110 %

## COMPÉTENCES CLÉS

Stratégie commerciale · Management d'équipe · Négociation · Analyse de données · Techniques de vente · Partenariats stratégiques · Optimisation des processus

## FORMATION

MBA – HEC Paris | 20XX – 20XX

Master en Management – ESSEC Business School, Cergy | 20XX – 20XX

## LANGUES

Français : langue maternelle · Anglais : courant (TOEIC 945) · Espagnol : B2